



PRIZMASOFTWARE



Add-ons para **SAP** Business One



MOBILI

Ruteo, ventas y cobranza móviles



Una tendencia de toda las empresas modernas es, sin lugar a dudas, la movilidad, concepto que se pone en práctica al usar MOBILI.

Permite agilizar el proceso de la venta en ruta para los agentes de la empresa, así como la asignación y monitoreo centralizado, de forma diseñada especialmente para SAP Business One.

Es posible realizar con facilidad cotizaciones, pedidos, facturas y cobros en las instalaciones del cliente, los cuales pueden auditarse desde la empresa sin necesidad que el vendedor regrese al final del día.



1. Venta directa (sin ruteo)



2. Venta y cobranza con ruteo



3. Venta y cobranza con mercancía abordo



El supervisor de ventas define y supervisa
Rutas



Ruteo

Rutas

Encuestas

BI

Fotos

Pendientes



SAP Business One

Clientes, vendedores

Artículos

Precios y Descuentos

Cuentas X Cobrar



Ruteo

Mobili lee y guarda los datos de SAP B1

Rutas

Encuestas

BI

Fotos

Pendientes



PDA

Ruteo

Clientes, vendedores

Artículos

Precios y Descuentos

Cuentas X Cobrar



Rutas

Encuestas

BI

Fotos

Pendientes



Sincronizar



PDA

Y Podemos crear:

- Cotización
- Pedido
- Factura
- Cobro
- Alta de clientes

WEB SERVICE





PDA

Ruteo

Cientes, vendedores

Artículos

Precios y Descuentos

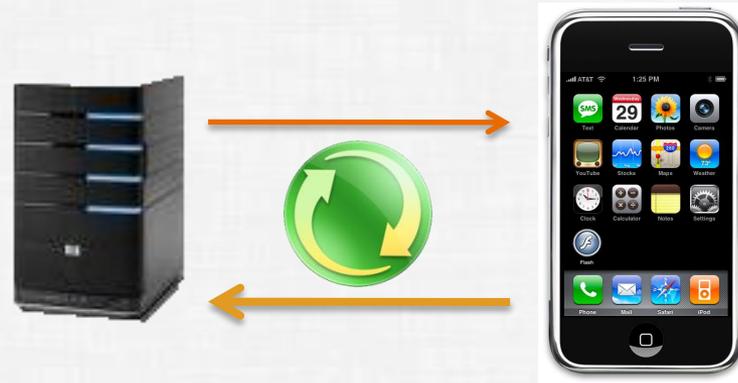
CXC

Cotización
Pedido
Factura
Cobro
Alta de clientes

WEB SERVICE



Rutas
Encuestas
BI
Fotos
Pendientes



1. A través de la cuna (nido, cradle) (USB)
2. A través de una red Wifi interna
3. A través de una red Wifi externa (requiere IP fija costo aprox. Telmex 2mb \$1,850 4mb \$2,350)
4. En vivo a través de una conexión de datos 3G usando su celular

- Teléfonos celulares ya sea iPhone o Android
- PDAs Semi-rudas W. Mobile y algunos Android
- PDAs especializadas de uso rudo W.Mobile



- Impresoras:
 - Impresora para documentos de cobro, cotizaciones, pedidos y facturas con bluetooth



Existen algunos modelos como la Zebra iM220 o Woosim i350, las cuales proporcionan beneficios y valor asociados con el uso de teléfonos inteligentes Smartphone y tabletas. Estos modelos soportan conectividad Bluetooth hacia sistemas operativos móviles Apple iOS, Android, Windows Mobile y BlackBerry.

Ruta de venta

R1

Nombre: Ruta1
 Duración: 4
 Supervisado por: Supervisor
 Asignado a: Bill Levine

Código: R1
 Creado por: Administrador
 Creado el: 20/08/2013
 Modificado por: Administrador
 Modificado el: 09/09/2013

Ruta activa

Ver en mapa

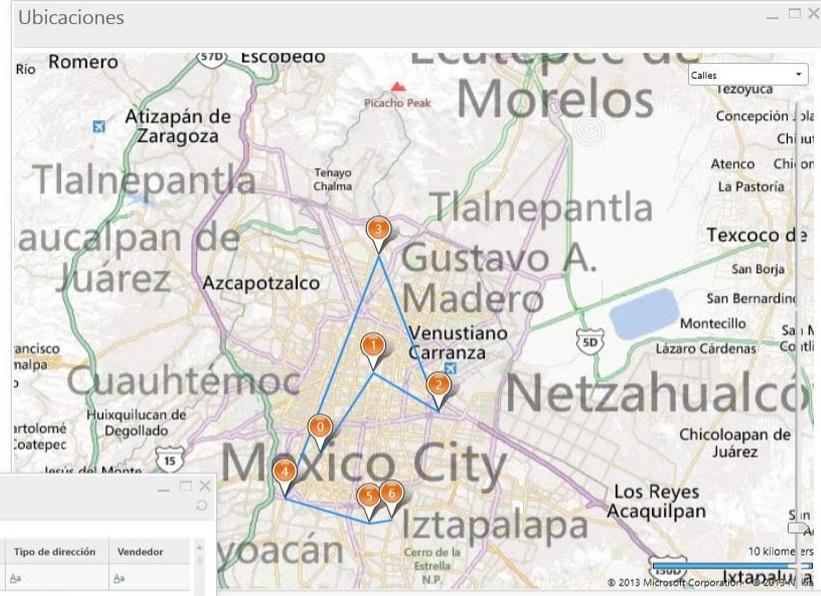
Visitas

▼ Día 1
 ▲ Día 2

	Código	Cliente	Dirección	Tipo de dirección	Notas
1	C0001	Teccom	Almacén Principal	Facturación	
2	C0027	AIRCOMPUTING	Almacén Aeropuerto	Entrega	
3	C0050	PurpleSoft	Almacén	Entrega	
4	C0045	COLMENET	Almacén	Entrega	
5	C0002	GLIDER SOFTWARE SOLUTIONS	Almacén Principal	Facturación	
6	C0043	DATANET	Almacén	Entrega	
7	C0021	Soluciones Avanzadas de Software	Almacén	Entrega	

▼ Día 3
 ▼ Día 4

Ubicaciones



Map showing route locations in Mexico City area. Locations include: Atizapán de Zaragoza, Tlalneptantla, Gustavo A. Madero, Venustiano Carranza, Azcapotzalco, Tlalneptantla, and Atizapán de Zaragoza.

Arrastrar clientes

Arrastrar clientes

Mostrar todos

Código	Nombre	Dirección	Tipo de dirección	Vendedor
CN0117	INSUMOS PAQUIME S.A. DE C.V.	Administración	Facturación	-Ningún emplea
CN0125	JOSE DANIEL TORRES LOPEZ	Administración	Facturación	-Ningún emplea
C0014	SOLUCIONES MASSTER	Administración	Entrega	Bill Levine
C0020	BMC SOFTWARE	Administración general	Facturación	Bill Levine
C0022	BUSINESS WELL	Administración general	Entrega	Brad Thompson
C0040	PROGRAMAS Y DATOS S.A.	Administración general	Entrega	Brad Thompson
C0046	NAVTEQ MEXICO	Administración general	Facturación	James Chan
C0013	WATTSCOM	Administración Juárez	Facturación	Bill Levine
0510260	FARMACIA SAN REY	Almacén	Entrega	-Ningún emplea
0510323	COMERCIALIZADORA VASQUEZ PORTILLO	Almacén	Entrega	-Ningún emplea
C0017	AL Systems	Almacén	Entrega	Bill Levine
C0021	Soluciones Avanzadas de Software	Almacén	Entrega	Brad Thompson

PRIZMASOFTWARE Administrador - Mobili Demo

[General](#)
[Ventas](#)
[Compras](#)
[Mantenimiento](#)
[Academias](#)
[Ventas móviles](#)

[Rutas](#)
[Pendientes](#)
[Pagos preliminares](#)
[Imágenes](#)
[Configuración](#)
[Encuestas](#)
[Gestión de GPS](#)
[Reportes](#)

Calendario de ventas mensual

Calendario ventas

Filtros

Vendedor: Brad Thompson | Mes: Septiembre | Año: 2013 | [Añadir visitas](#)

Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado	Domingo
	1/3		5/13			
2	3	4	5	6	7	8
				0/7		
9	10	11	12	13		
16	17	18	19	20		
23	24	25	26	27		
30	1	2	3	4		

Recorrido de ventas

29/08/2013

Fecha inicio: 29/08/2013 | Fecha real de inicio: 29/08/2013
 Fecha fin: 31/08/2013 | Fecha real final: 06/09/2013
 Notas: Autogenerado | Sinc. móvil: 29/08/2013
 Sinc. servidor: 06/09/2013

Se tomaron fotos en la visita
 Se realizaron cobros en la visita
 Se crearon documentos en la visita
 Se aplicaron encuestas en la visita
 Se han descargado datos del servidor
 No se han descargado datos del servidor
 Se han recibido datos del móvil
 Aun no se reciben datos del móvil

Visitas: [Mapa](#) [Duración](#)

Visitas

Día 29/08/2013

- C0007**
 Illusions Systems
 Notas: El cliente no se encontro
- C0012**
 QUEST PARTNER
- C0013**
 WATTSCOM

OK Cancelar

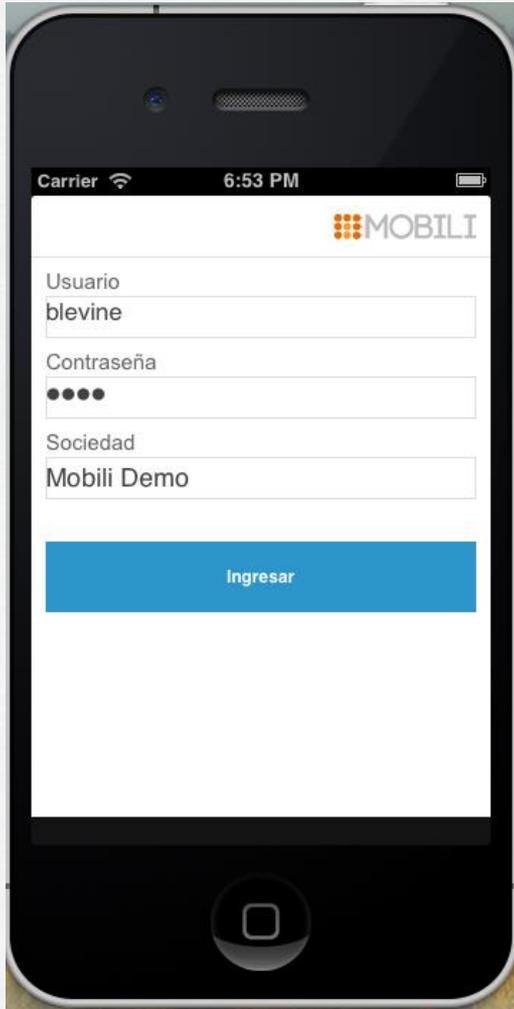
Visita

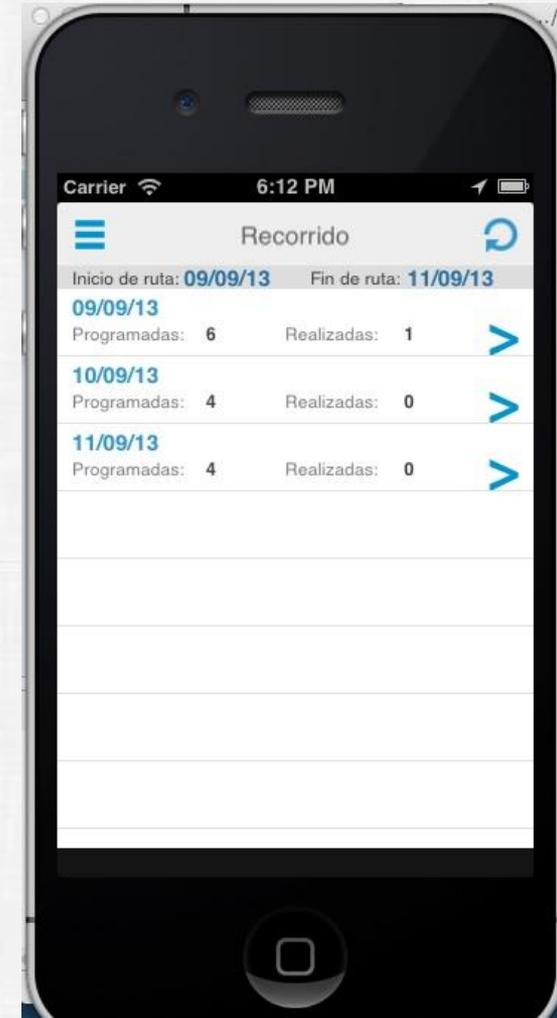
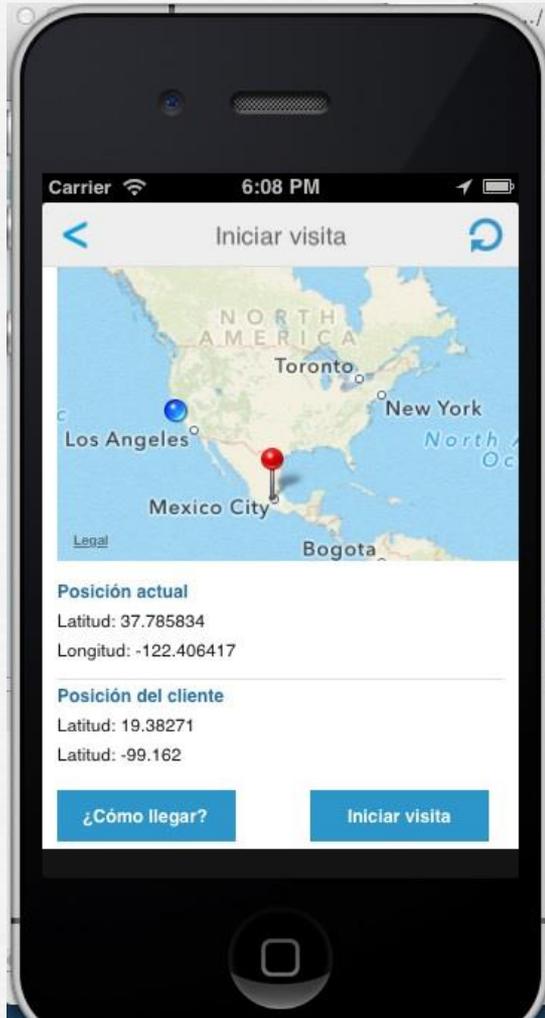
Vendedor: Brad Thompson | Duración: 00:00:01
 Creado: 29/08/2013 | Planeada: 29/08/2013
 Código: C0007 | Ejecución: 29/08/2013
 Cliente: Illusions Systems | Sinc. móvil: 29/08/2013
 Ruta: Chapultepec | Sinc. servidor: 06/09/2013
 Inicio: 29/08/2013 10:30:53 | Motivo de no venta: Volver pr
 Termino: 29/08/2013 10:32:29 | Motivo de no cobro: Volver pr

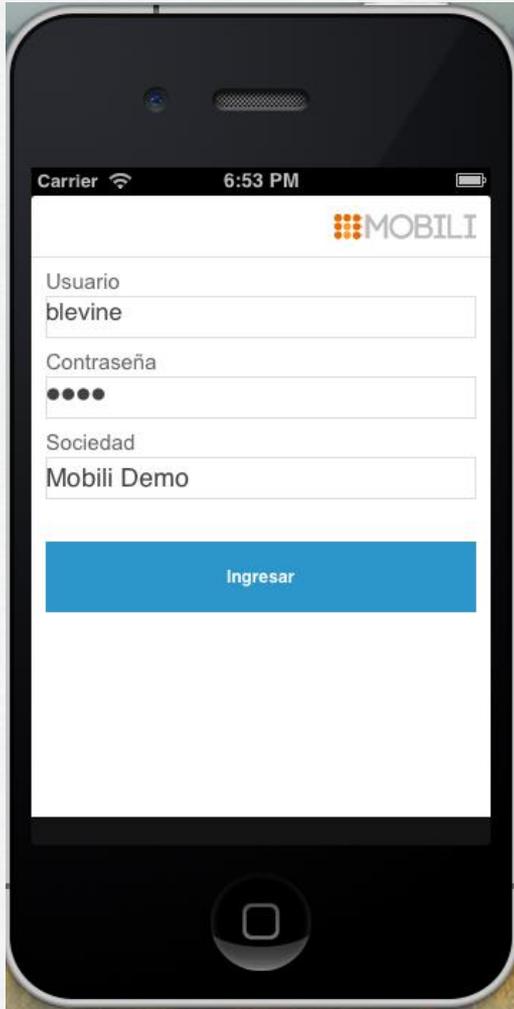
Ubicación

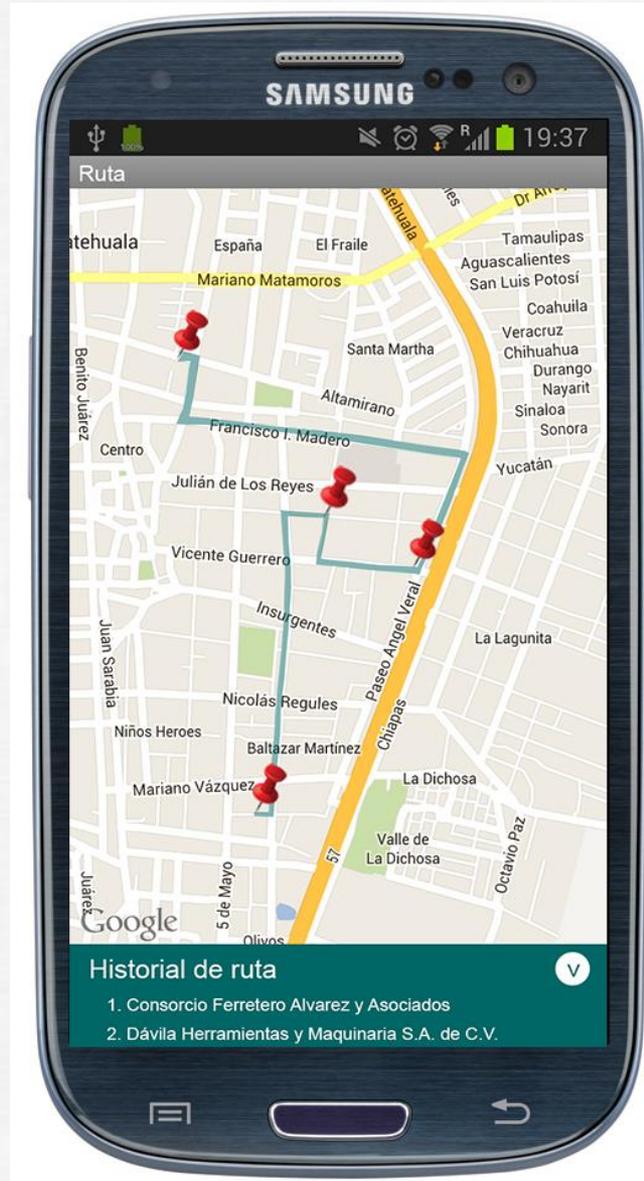


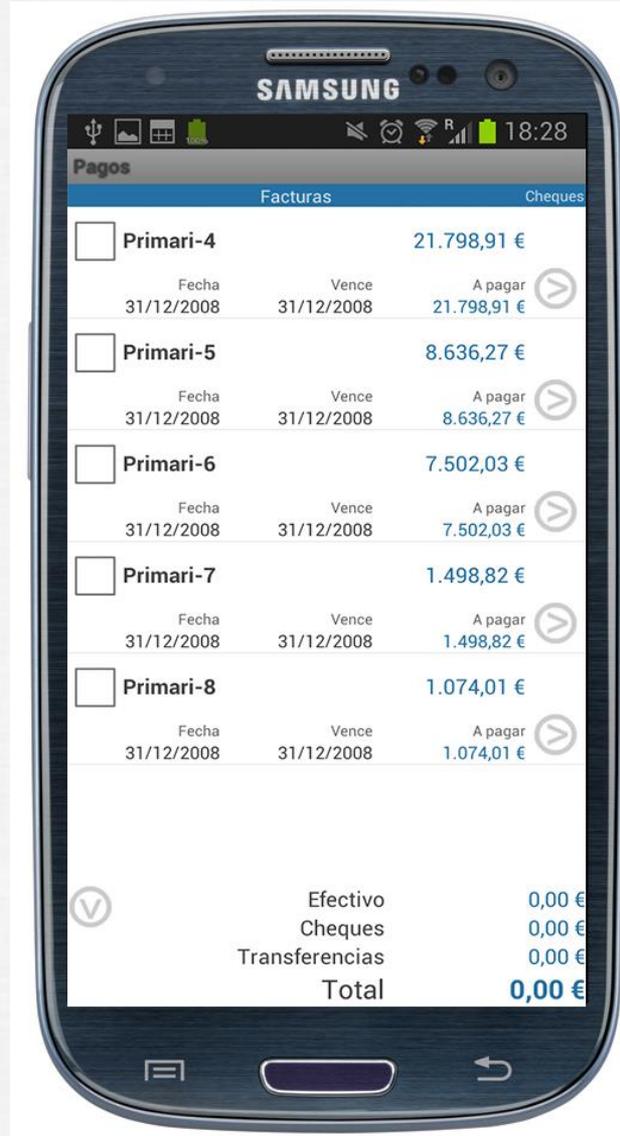
OK















VENTAJAS

- La cartera es de la empresa no de su vendedor (cambio de personal transparente)
- Cerciórese que sus clientes fueron visitados usando GPS
- Optimiza el tiempo de los vendedores entre un 20 y un 40%
- Mejor servicio e imagen ante el cliente
- Supervisión y Valoración del desempeño real de los vendedores
- Funcionamiento independiente no se requiere conexión de Internet para trabajar
- No requiere licencias adicionales de SAP



Versión 4 o mayor



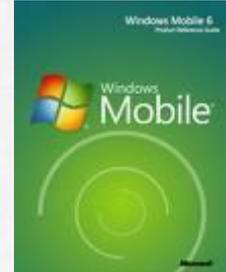


- Versión 4.1 jelly bean o mayor
- Pantalla rectangular vertical
- Resolución mínima 480 x 800
- Bluetooth
- GPS
- WIFI
- 3G
- Cámara





- Windows Mobile 5.0 o mayor
- Pantalla touch rectangular
- Memoria mínima 128MB RAM, 128MB ROM
- Mucho cuidado con la duración de la pila y la necesidad de recargador
- Wifi
- Blue Tooth
- Opcionales:
 - Si van a querer verificar que visitaron al cliente GPS
 - Si van a querer sincronizar en vivo o que se use como celular GPRS o 3G recomendable
 - Si quieren tomar fotos:
 - con cámara
 - o lector bidimensional de código de barras que toma fotos en blanco y negro de baja resolución





DIAMANTE 1
\$511
125 3 GB
24 Meses
Galaxy S3 MINI

CONTROLADOS
PLATA 4 CPP
\$764
283 INCLUIDO 3 GB * * INCLUIDO *
18 Meses
Iphone 4 de 8GB



Más X Menos Internet 3GB 1	Más X Menos Internet 3GB 2	Más X Menos Internet 3GB 3	Más X Menos Internet 3GB 4	Más X Menos Internet 3GB 5	Ver Más
Costo Mensual				\$829.00	
Minutos Incluidos				300	
Números para Llamadas o SMS Ilimitados				6	
SMS Incluidos				20	
Servicio Incluido				Internet	
Capacidad Incluida MB**				3 GB	
Costo Kb o Fracción				\$0.0012	
Minuto Adicional de Telcel a Telcel				1.19	
Minuto Adicional a Teléfonos Fijos*				1.19	
Minuto Adicional a Otros Operadores*				2.25	

Los planes incluyen el 16% de IVA. En el caso de algunas ciudades Fronterizas, la tasa de IVA que se aplicará es del 11%.

Precio Público con I.V.A. Incluido iPhone 18 Meses***	8 GB 4	\$1,019.00
	16 GB 4	\$2,219.00
	32 GB 4	\$7,299.00
Precio Público con I.V.A. Incluido iPhone 24 Meses***	8 GB 4	GRATIS
	16 GB 4	\$299.00
	32 GB 4	\$5,279.00



REQUISITOS

- Versión de SAP 8.8 o superior.
- Necesitamos IP Pública o DNS dinámico, recomendamos la IP Pública por que presenta menos fallas, aunque si lo desean puede funcionar con Dns dinámico, esto requiere instalador de Server o Router especial hemos trabajado con Dindns con buen resultado (la instalación es totalmente responsabilidad del cliente).
- Definir contacto para que nos dé acceso a la instalación (Nombre, Mail, Skype, Teléfono)
- Definir persona(s) a capacitar (Nombre, Mail, Skype, Teléfono)
- Duplicar la base de datos de SAP en una empresa nueva para realizar las pruebas y nombre de la misma.
- Contraseña de “sa” de SQL Server 2008 R2
- Contraseña manager de base de datos de prueba
- Acceso al servidor (team viewer o escritorio remoto)
- UDIDs de los teléfonos iPhone que vayan a usarse, si no saben obtenerlo por favor usen el siguiente link. <http://whatsmyudid.com/>) si usa Android no se requiere
- Cuando se realiza el cambio a productivo es necesario tener acceso exclusivo a SAP durante una o dos hora

PLAN DE IMPLEMENTACION

Etapa 1 Instalación, *duración medio día* Instalamos en base de pruebas

Etapa 2 Capacitación, *duración entre 1 y 3 días* Capacitación 3 sesiones de 2 horas aproximadamente o 1 sesión de 6 horas

Etapa 3 Pruebas y Altas, *duración de 1 a 2 semanas* (las que el cliente desee)

- Altas de vendedores
- Creación de rutas y asignación a vendedores

Etapa 4 Productivo, *duración 2 a 4 horas*



Etapa 5 Resto del personal de ventas *duración de 1 día a 1 mes*

La implementación con vendedores la realiza la(s) persona(s) que capacitamos
Hemos encontrado varios esquemas que vale la pena evaluar:

1. Capacitar a todos los vendedores juntos – si su personal tiene conocimiento básico de uso de sistemas o teléfonos es viable, aunque los 3 primeros días son muy complicados
2. Capacitar y poner en vivo por grupos – Se generan grupos de 3 a 6 personas y se van poniendo en vivo semanalmente
3. Capacitar y poner en vivo 1x1 – El responsable capacita a un vendedor y se va a la ruta 1 o 2 días con la persona auxiliándole en el uso de la PDA – es muy bueno cuando el conocimiento de computación es poco o nulo
4. Mezcla de los anteriores como arrancar inmediato con todos los que tienen conocimiento básico y personal con los que no

El tiempo de arranque depende de los tiempos que tomen para captura de rutas, pruebas, capacitación pero normalmente debe tomar entre 15 y 45 días

Quedamos a sus órdenes para cualquier duda o aclaración



MOBILI

Distribuidor de Mobili, RFID Consults, SA de CV

Contacto: Miguel Angel Pérez M.

T. +52 553688 8076 M. 04455 36888076

Correo: mperez@rfid-consultsmex.com.mx

GRACIAS POR SU ATENCION